

REVENDEURS DE CARBURANT PROGRAMME DE GROUPE DE GESTION DES RISQUES



MAITRISEZ LE COUT DE VOS RISQUES

En tant que revendeur de la marque Imperial Oil, vous pouvez participer à un programme de groupe particulier de gestion de l'assurance et des risques. Nous sommes heureux de vous offrir un tel programme de garantie complète et sur mesure à un prix compétitif. Marsh a pleinement conscience du besoin des revendeurs de carburant de maîtriser les coûts de leurs risques et de prendre des décisions éclairées sur l'argent dépensé pour les primes. Lorsque vous réfléchissez à vos risques, profitez de votre association avec Imperial Oil et des avantages découlant de l'achat d'une assurance de groupe pour votre entreprise.

AVANTAGE DES REVENDEURS DE CARBURANT DE MARSH

En collaboration avec Imperial Oil, nous avons conçu un programme de gestion des risques axé sur le secteur, qui vise à harmoniser les objectifs collectifs dans votre domaine d'activité, afin de créer une dynamique facilitant l'application de solutions difficiles à mettre en œuvre de façon individuelle.

Occasions

- Mettre la barre plus haut en matière de gestion des risques
- Collaboration
- Maîtriser les priorités
- Exploitez tous les avantages de l'utilisation des programmes de gestion des risques avec les parties prenantes essentielles, y compris les prêteurs, les assureurs, les clients et les autorités de réglementation.

Avantages

- Différenciation sur le marché
- Rentabilité
- Relations améliorées avec les parties prenantes
- Plus grande maîtrise de la marque et de la réputation
- Conditions de l'assurance ou financières améliorées

Marsh a pleinement conscience du besoin des revendeurs de carburant de maîtriser les coûts de leurs risques et de prendre des décisions éclairées sur l'argent dépensé pour les primes.

À PROPOS DE MARSH

Marsh est un chef de file mondial dans le domaine du courtage d'assurances et de la gestion de risques. Marsh aide ses clients à prospérer en définissant, en concevant et en mettant en place des solutions novatrices et propres à leur domaine d'activités afin de leur permettre de gérer efficacement les risques. Marsh emploie environ 30 000 personnes qui travaillent en collaboration pour donner satisfaction à des clients présents dans plus de 130 pays. Marsh Canada Limitée compte quelque 1 100 employés et des bureaux répartis dans 13 villes canadiennes. Marsh est une filiale en propriété exclusive des Sociétés Marsh & McLennan (NYSE : MMC), groupe mondial de sociétés de services professionnels qui offrent à leurs clients des conseils et des solutions en matière de risques, de stratégie et de capital humain. Fortes d'un chiffre d'affaires annuel de 13 milliards de dollars et d'environ 60 000 employés à l'échelle mondiale, les Sociétés Marsh & McLennan sont également la société mère de Guy Carpenter, chef de file mondial des services de gestion des risques et intermédiaire en réassurance, de Mercer, important fournisseur de services-conseils en gestion des talents, soins de santé, retraite et investissements et d'Oliver Wyman, un des principaux cabinets de services-conseils en gestion. Suivez Marsh sur Twitter @MarshGlobal ou sur LinkedIn, Facebook et YouTube.

SERVICE D'ÉVALUATION DES RISQUES DE MARSH

Les revendeurs peuvent également profiter de la grande expertise sur le secteur du Service d'évaluation des risques de Marsh, un groupe de professionnels multidisciplinaires qui offrent des services consultatifs spécialisés au sein de Marsh Canada Limitée. Notre mandat est de collaborer à la meilleure réussite de nos clients en leur fournissant des services efficaces d'identification et d'analyse des risques ainsi que des conseils et des solutions d'atténuation des risques.

Le Service d'évaluation des risques peut aider les revendeurs relativement aux initiatives de gestion des risques axées sur le secteur grâce à :

- la détermination, l'évaluation et l'analyse des risques;
- la définition des meilleures pratiques de gestion et de contrôle des risques;
- la mesure et la validation du rendement;
- la sensibilisation, la formation et l'information sur les risques;
- des solutions spécialisées comprenant la sécurité du parc automobile et l'indemnisation des travailleurs;
- des relations de marché solides avec vos assureurs.

PRODUITS ET SERVICES À VALEUR AJOUTÉE OFFERTS

- **Les comptes clients (ou le crédit commercial)** représentent l'un des actifs les plus importants et les plus vulnérables d'un revendeur de carburant. Ils se classent au deuxième rang des actifs les plus liquides, après la trésorerie, et représentent un investissement important du fonds de roulement. L'assurance crédit commercial protège contre le non-paiement de créances de vos clients en raison d'insolvabilité, de concordat sur la garantie ou de carence prolongée.
- **Le programme de perfectionnement des chauffeurs de Marsh (MDIS)** comprend des formations et des programmes de perfectionnement conçus pour améliorer la compétence générale de vos chauffeurs, sans interruption des activités. Il permet d'accéder à une bibliothèque exhaustive de cours de formation en ligne, à des outils d'évaluation et d'essai puissants et à des rapports et analyses de gestion complets.
- **RiskGap^{MS}** est un processus d'examen du parc automobile qui donne de l'information sur les contrôles existants en matière de gestion de la sécurité et qui détermine les besoins principaux de votre organisation en matière de prévention des sinistres. Des recommandations sont faites pour améliorer certains programmes et pour en créer d'autres qui, combinés, peuvent améliorer le rendement global de la sécurité.

POUR EN SAVOIR PLUS, COMMUNIQUEZ AVEC MARSH CANADA :

1 866 236 6129

sales.queries@marsh.com

Le programme de groupe de gestion des risques des revendeurs de carburant est souscrit par ACE INA.

Le présent document n'est pas destiné à servir de conseils concernant toute situation particulière et l'on ne doit pas agir sur le fondement de ce document pour cette raison. Les renseignements figurant aux présentes sont fondés sur des sources que nous jugeons fiables, mais nous ne formulons aucune déclaration ou garantie quant à leur exactitude. Marsh n'a aucune obligation de mettre à jour le présent document et n'assume à votre égard ou à l'égard de tout tiers aucune responsabilité qui découlerait de cette publication et de toute question mentionnée aux présentes. Marsh ne formule aucune assertion ou garantie en ce qui concerne l'application du libellé des polices ou la situation financière ou la solvabilité d'assureurs ou de réassureurs. Marsh ne donne aucune garantie quant à la disponibilité, au coût ou aux modalités d'une couverture d'assurance.

Marsh est une des Sociétés Marsh & McLennan, tout comme Guy Carpenter, Mercer et Oliver Wyman.

© 2013 – Marsh Canada Limitée et ses permettant. Tous droits réservés. fr.marsh.ca

CC0035F (C130501TB): 2013/05/07

GESTION DES SINISTRES ET STABILISATION DES COÛTS D'ASSURANCE

Bien que de nombreux propriétaires d'entreprise souhaitent des primes réduites, peu voient la gestion des sinistres comme un moyen de parvenir à ce but. Marsh Canada peut montrer comment la réduction de la fréquence et de la gravité des sinistres peut permettre des économies sur la prime.

En cas de sinistre, les solutions d'atténuation peuvent également aider à réduire le coût global des risques et, en fin de compte, à stabiliser les coûts d'assurance.

Le groupe d'assistance judiciaire de Marsh recommande :

- la définition de stratégies d'atténuation des sinistres;
- l'application des normes des meilleures pratiques;
- la formulation de procédures;
- le concours d'un avocat sur les litiges liés à la garantie et aux mesures;
- l'assistance pour la négociation, le règlement et la conclusion de la demande d'indemnité;
- la surveillance de la gestion du sinistre par l'assureur et de son intervention.