

# KAUTIONSVERSICHERUNG: EINE ALTERNATIVE ZUR BANKBÜRGSCHAFT



Die Kreditkrise hat in der Vergangenheit bei vielen Unternehmen zu erhöhten Finanzierungskosten und zu einer Verengung des Kreditrahmens geführt. Die Einführung der Basel-III-Kriterien und die EU-Pläne zur Bankenregulierung bestimmen und verschärfen die Kreditvergabekriterien der Banken bereits jetzt. Eine Möglichkeit, Kosten einzusparen und zusätzliche finanzielle Kapazitäten zu schaffen, ist die Umschichtung von Bürgschaftskrediten der Hausbanken auf Kautionsversicherungen.

Bürgschaften (Avale) und Garantien sind die am häufigsten verwendeten Sicherungsinstrumente, um das Ausfallrisiko des Auftragnehmers im In- und Ausland abzusichern. Einbehalte fälliger Zahlungen lassen sich durch das Stellen einer Bürgschaft vermeiden, und das Unternehmen erhöht dadurch den eigenen finanziellen Spielraum.

Als Teil der Kreditlinie bei der Bank müssen Bürgschaften gemäß Kreditwesengesetz (KWG) durch Hinterlegung von Eigenkapital abgesichert werden. Die verschärften Eigenkapitalvorschriften aus Basel II und die zusätzlichen Kernkapitalanforderungen aus Basel III erschweren die Kreditvergabe der Institute zusätzlich – und können damit zu Lasten der Unternehmensfinanzierung gehen.

Neben den Kontokorrent- und Investitionskrediten beanspruchen die Bürgschaftslinien regelmäßig einen Großteil der Gesamtkreditlinien von Unternehmen, hauptsächlich in der Bau- und der Maschinenbaubranche.

## ENTLASTUNG UND MEHR FLEXIBILITÄT BEI DER UNTERNEHMENSFINANZIERUNG

Die Auslagerung dieser Bankbürgschaften zu Kautionsversicherern kann zu einer Entlastung der Kreditlinien und zu einer positiven Neubewertung der bestehenden Sicherheiten bei den Bankinstituten führen. Der Versicherer übernimmt die Bürgschaften und stellt bei Bedarf neue Bürgschaften aus.

## IHRE MÖGLICHEN VORTEILE

- Größere Unabhängigkeit bei der Unternehmensfinanzierung
- Kostenreduzierung durch günstige Prämien
- Erhöhung der Liquidität
- Individuelle Bürgschaftslösungen weltweit durch Marsh
- Globale Lösungen für Konzerne
- Hohe Bürgschaftsvolumina durch Syndizierung möglich

## TYPISCHE BÜRGSCHAFTS-ARTEN IM VERSICHERUNGSMARKT SIND:

- Bietungsbürgschaften (bid bond)
- Anzahlungsbürgschaften (prepayment bond)
- Vertragserfüllungsbürgschaften (performance bond)
- Mängelgewährleistungsbürgschaften (maintenance bond)
- Prozessbürgschaften (court bond)
- Zoll- und Steuerbürgschaften (tax bond)
- Absicherung von Altersteilzeit/Arbeitszeitkonten
- Bürgschaften für Reiseveranstalter (travel bond)

Häufig werden beim Versicherer geringere Sicherheiten als bei Bankbürgschaften gefordert, und dies zu absolut wettbewerbsfähigen Konditionen.

Bislang werden Kautionsversicherer in Deutschland nur für rund 23 Prozent des benötigten Bürgschaftsvolumens genutzt, jedoch bereits mit deutlich steigender Tendenz. Sie werden ihr starkes Wachstum wohl auch in der Zukunft fortführen, da sie regelmäßig aufgrund exzellenter Bonität und sehr hoher Akzeptanz bei den Bürgschaftsbegünstigten sehr attraktive Konditionen bei vergleichsweise geringen Sicherheiten anbieten können.

Die Umschichtung von Bürgschaftskrediten auf Kautionsversicherungen ist auch in anderen Fällen sinnvoll: Insbesondere im Ausland sind bei Bürgschaften häufig länderspezifische gesetzliche Vorgaben zu beachten. Hier kann Marsh als international tätiger Versicherungsmakler dank des eigenen weltweiten Netzwerks maßgeschneiderte Lösungen für ausländische Projekte erarbeiten –

eine Praxis, die sich über eine regionale Bank besonders schwierig gestalten kann.

## FÜR WEN EIGNET SICH DAS KONZEPT?

Die meisten typischen Avale werden im Geschäftsverkehr in der Bau- und Maschinenbaubranche benötigt. Aber auch in den Import- und Exportindustrien sowie in der Entsorgung- und in der Filmbranche werden Sicherheitsleistungen benötigt. Auch für Unternehmenskäufer kann es sinnvoll sein, die Bürgschaftskredite des Übernahmekandidaten durch Versicherungslösungen zu ersetzen, um die Risiken aus der Transaktion zu minimieren.

Die von Marsh ausgewählten Versicherungsgesellschaften genießen weltweit einen sehr guten Ruf, sind seit vielen Jahren mit den Kautionsprodukten in den verschiedenen Branchen erfolgreich und verfügen über die notwendige Kapitalausstattung.

## INTERESSE GEWECKT?

Falls Sie sich für die Kautionsversicherung interessieren, informieren wir Sie gerne in einem persönlichen Gespräch über die konkreten Chancen und Vorteile für Ihr Unternehmen.

Thomas Dusny  
Leiter Kautionsversicherung  
Telefon: (0 89) 2 90 56-267  
thomas.dusny@marsh.com

Nils Hoppenworth  
Fachexperte Kautionsversicherung  
Telefon: (02 11) 89 87-410  
nils.hoppenworth@marsh.com

Diese Informationen sollten nicht als Beratung für eine individuelle Situation betrachtet werden. Versicherungsnehmer sollten bei spezifischen Versicherungsfragen ihren Marsh-Kundenbetreuer konsultieren. Das Werk einschließlich aller seiner Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der Grenzen des Urheberrechts ist ohne Zustimmung der Marsh GmbH unzulässig. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen und die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Systemen. Vorstehendes gilt nicht für den internen Gebrauch durch Kunden der Marsh GmbH.

Copyright 2015 Marsh GmbH.

## UNSERE EXPERTISE

Der Geschäftsbereich Credit, Surety & Political Risks ist Teil eines globalen Netzwerkes, das seit vielen Jahren individuelle Lösungen im Kreditmanagement und in der Forderungsfinanzierung sowohl für mittelständische als auch börsennotierte Unternehmen entwickelt und umsetzt. Unsere mehr als 30 Spezialisten in Deutschland haben langjährige Erfahrungen und bieten höchste Servicestandards. Für den Bereich Bürgschaften stehen den Marsh Kunden 260 Spezialisten für individuelle Anforderungen in den einzelnen Ländern zur Verfügung. Unter Berücksichtigung der individuellen Risikophilosophie finden wir die für Ihr Unternehmen passenden Lösungskonzepte und setzen diese gemeinsam mit Ihnen um.

## ÜBER MARSH

Marsh ist ein weltweit führender Industrieversicherungsmakler und Risikoberater. Für unsere Kunden entwickeln wir innovative branchenspezifische Lösungen und helfen ihnen so dabei, ihre Risiken erfolgreich zu managen. Unsere rund 26.000 Kollegen arbeiten gemeinsam in einem weltweiten Netzwerk und beraten Kunden in mehr als 130 Ländern bei der Umsetzung von Risikomanagement- und Versicherungslösungen. Für die Marsh GmbH sind in Deutschland rund 700 Mitarbeiter an den Standorten Berlin, Detmold, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg, Leipzig, München und Stuttgart tätig.

Marsh ist neben Guy Carpenter, Mercer und Oliver Wyman Teil der Marsh & McLennan Companies.

Weitere Informationen unter [www.marsh.de](http://www.marsh.de) und [www.mmc.com](http://www.mmc.com)