

## MEHRWERT FÜR IHR UNTERNEHMEN

Sie wünschen sich eine hohe Mitarbeiterzufriedenheit und eine starke Identifikation mit Ihrem Unternehmen? Sie möchten nur die besten neuen Kräfte an Bord holen und den entscheidenden Mehrwert bieten? Ein Weg zu diesem Ziel ist die Einführung eines Mitarbeiter-Versicherungsprogramms: Präsentieren Sie sich als verantwortungsbewusster Arbeitgeber.



Gerade in wirtschaftlich angespannten Zeiten gewinnen Personal Benefits, also Leistungen, die ein Unternehmen seinen Mitarbeitern neben dem Gehalt bieten, an Bedeutung. Durch den Einsatz unseres Mitarbeiter-Versicherungsprogrammes, geben Sie Ihren Mitarbeitern Zugang zu einem exklusiven Versicherungsschutz zu Sonderkonditionen. Sie senken dadurch die Ausgaben Ihrer Mitarbeiter für private Versicherungen, ohne dass Ihnen hierdurch Kosten entstehen oder Managementkapazitäten gebunden werden.

Ein Mitarbeiterprogramm, das in seinem Angebot zudem auf existie-

rende Benefits wie die Altersvorsorge oder Betriebskrankenkassen eingeht, ist also eine gute Investition.

### VORTEILE FÜR SIE

Durch die Zusammenarbeit mit uns als Versicherungsmakler profitieren Sie von einer Vielzahl an Vorteilen:

- Als Makler sind wir unabhängig und wählen mittels Marktausschreibungen unter allen Anbietern die am besten geeigneten Angebote aus.
- Sie benötigen als Arbeitgeber keine Ressourcen für die Abwicklung der Versicherungen.
- Der Mitarbeiter-Versicherungsservice ist nach § 8 Abs. 3 EstG kein geldwerter Vorteil.

- Sicherheit: Wir bieten nur Versicherungen von Unternehmen an, deren finanzielle Stärke von internationalen Rating-Agenturen positiv bewertet wird.
- Wir stellen Sie von der Beratungshaftung frei.
- Durch die Bündelung der Nachfrage zahlreicher Belegschaften bieten wir Ihnen Versicherungen mit sehr guten Preis-Leistungsverhältnissen.
- Wir erfüllen die Anforderungen des Vermittlerrechts und sichern gute Beratung und Verarbeitung durch ein eigenes Qualitätsmanagement.
- Ausführliche Beratung Ihrer Mitarbeiter durch unsere Versicherungsspezialisten.

### PRODUKTVIELFALT

Unser Angebot umfasst alle wichtigen Versicherungen für den privaten Bereich, z. B.:

- Kfz-/Sachversicherung (Kfz-Haftpflicht, Kasko, Privathaftpflicht, Hausrat, Gebäude, Rechtsschutz, Reise)
- Lebensrisiken (Kapital-/Risikoleben, Berufsunfähigkeit, Unfall)
- Altersvorsorge (bAV, Rürup-, Riester- oder Privat-Rente)
- Gesundheit (Krankenzusatz, Pflege)
- Finanzierung (Privatkredit)

## Vergleichen Sie und bieten Sie Ihren Mitarbeitern Mehrwerte!

Beispielberechnung

Versicherung	Teuerster Anbieter	Durchschnitt	Mitarbeiter-Versicherungsservice	Quelle: Eigene Berechnungen
Kfz	781 Euro	556 Euro	379 Euro	Opel Meriva, EZ 06/10, SF 6, 12.000 km, Familie, Teilkasko mit 150 EUR SB, Kennz. M (Stadt), 11/15
Privathaftpflicht	142 Euro	67 Euro	35 Euro	Deckungssumme mind. 3 Mio. EUR, Single, 05/16 Familie: Deckungssumme mind. 10 Mio. EUR, mit Ausfalldeckung, 93 EUR, 04/16
Hausrat	146 Euro	71 Euro	60 Euro	Versicherungssumme 56.000 EUR, PLZ 01067, 04/16
Gebäude	436 Euro	292 Euro	244 Euro	ständig bewohntes EFH (Bauj. 2005) mit Keller, OG, Wohnfl. 140 qm, Bauartklasse I, PLZ 01067, 04/16
Unfall	256 Euro	141 Euro	85 Euro	Tod: 10.000 EUR, Invalidität: 100.000 EUR, Gefahrengruppe A, 04/16
Rechtsschutz	453 Euro	333 Euro	236 Euro	Privat-, Berufs-, Verkehrsrechtsschutz mit 150 EUR SB inkl. Wohnungs- und Grundstücks-RS, Familie, 02/15
<b>Gesamtbeiträge</b>	<b>2.214 Euro</b>	<b>1.460 Euro</b>	<b>1.039 Euro</b>	Privat-, Berufs-, Verkehrsrechtsschutz mit 150 EUR SB inkl. Wohnungs- und Grundstücks-RS, 05/16

### IN IHREM NAMEN

Wir entwickeln in Ihrem Auftrag maßgeschneiderte und günstige Absicherungskonzepte für Ihre Mitarbeiter. Das Belegschaftsprogramm kann unter Ihrem Firmennamen laufen und individuell auf Ihre Unternehmensbedürfnisse zugeschnitten werden. So ist beispielsweise die Einbindung in Ihr Intranet und die jeweilige Anpassung von Inhalten und des Designs problemlos möglich.

### MULTI-CHANNEL-ANGEBOTE

„Tue Gutes und sprich darüber“. Unser Anspruch ist es, Ihrem Unternehmen eine ganze Reihe von individuellen Informationsmöglichkeiten anzubieten, die auf den jeweiligen Standort abgestimmt sind. Sie können entscheiden, welche die optimalen Maßnahmen für Ihr Unternehmen sind. Egal, ob Sie auf telefonische Beratung setzen oder eine Web-Lösung anbieten möchten – mit uns als Partner sind Sie flexibel.

Unsere Stärke liegt darin, mit Ihnen gemeinsam den richtigen Mix an Kommunikationsmaßnahmen auszuwählen, um erfolgreich zu sein:

- Komplette E-Business-Anwendungen mit Informationen und Angeboten zu den wichtigsten privaten Versicherungen.
- Beratung durch unsere Versicherungsexperten am Telefon oder vor Ort.
- Informationsmaßnahmen, wie z. B. Artikel in Mitarbeiterzeitingen, Newsletter und Gehaltsbeileger.
- Aktionsgebundene Maßnahmen, wie z. B. Fitmobil mit Gesundheits-Check, Teilnahme bei Unternehmensversammlungen.

### UNSER SERVICE

Die gesamte Dienstleistung – von der Produktentwicklung über regelmäßige Marketingaktionen bis zur Kundenberatung – übernimmt Marsh. Dieser ganzheitliche Service aus einer Hand ist dabei für Ihr Unternehmen kostenfrei.

Neben der Kundenberatung managen wir bei ständiger Marktbeobachtung und Qualitätskontrolle zusätzlich die Auswahl der Produkte und Versicherungsunternehmen. Regelmäßige Auswertungen und Berichte über den Erfolg Ihres Mitarbeiterprogramms runden unseren Service ab.

### WEITERE INFORMATIONEN

Dies ist eine unverbindliche Produktinformation. Für weitere Fragen stehen wir gerne telefonisch zur Verfügung. Oder besuchen Sie uns im Internet.

### UND SO ERREICHEN SIE UNS:

Marsh GmbH  
Mitarbeiter-Versicherungsservice  
Lyoner Straße 36  
60528 Frankfurt am Main  
Telefon: (069) 905592 864  
Telefax: (069) 905592-95 864  
kontakt@marshconsumer.de  
www.marshconsumer.de