

Gwarancje ubezpieczeniowe

10 października 2019 r.



GWARANCJE UBEZPIECZENIOWE

Centrum Prasowe Foksal

Foksal 3/5, Warszawa

Zapraszamy na konferencję poświęconą gwarancjom ubezpieczeniowym, podczas której nasi Prelegenci podzielą się z Państwem wiedzą i doświadczeniem w zakresie m.in. aktualnych tendencji i ryzyka z punktu widzenia Gwaranta, zadań i roli brokera w procesie funkcjonowania instrumentu gwarancji oraz aspektów prawnych związanych z czynnościami Stron i zmianami w stosunku podstawowym, który jest zabezpieczony gwarancją.

Konferencja będzie miała charakter cykliczny - kolejne wydarzenia planujemy w 2020 roku.

AGENDA:

- 9:30 – 10:00 Rejestracja / Przerwa kawowa
- 10:00 – 10:15 **Otwarcie / Przywitanie gości**
Michał Talarski – Dyrektor Pionu Klientów Strategicznych, Marsh Polska
- 10:15 - 11:15 **Wpływ zmian i czynności podejmowanych przez Strony na gwarancję**
dr Marcin Olechowski - Partner kierujący praktyką prawa bankowego i regulacji usług finansowych
Rafał Waszkiewicz - Partner, radca prawny
Kancelaria SOŁTYSIŃSKI KAWECKI & SZLĘZAK
- 11:15 - 11:30 Przerwa kawowa / Networking
- 11:30-12:30 **Rynek gwarancji ubezpieczeniowych – aktualne tendencje i ryzyka z punktu widzenia Gwaranta**
Robert Dębecki - Dyrektor Departamentu Gwarancji, KUKA S.A.
- 12:30 - 13:30 Przerwa kawowa / Networking
- 13:30 - 14:30 **Rola i zadania Brokera w procesie funkcjonowania instrumentu gwarancji - tendencje rynkowe**
Michał Talarski - Dyrektor Pionu Klientów Strategicznych
Karolina Świtoń - Broker, Specjalizacja Gwarancje Ubezpieczeniowe
Marsh Polska
- 14:30 Lunch / Networking



WPŁYW ZMIAN I CZYNNOŚCI PODEJMOWANYCH PRZEZ STRONY NA GWARANCJĘ

Abstrakcyjny i nieakcesoryjny charakter gwarancji

- Brak możliwości podnoszenia zarzutów ze stosunku podstawowego jako zasada.
- Możliwość modyfikacji zasad odpowiedzialności przez strony.
- Kluczowe znaczenie tekstu gwarancji.

Najczęstsze przypadki budzące wątpliwości w praktyce – Case Studies

- Wypowiedzenie i odstąpienie od umowy podstawowej.
- Żądanie kar umownych.
- Zmiany treści (aneksowanie) umowy podstawowej.
- Zmiany podmiotowe w umowie podstawowej.

Na co zwracać uwagę z punktu widzenia Stron: Zleceniodawcy, Gwaranta, Beneficjenta

- w treści gwarancji
- w treści umowy zlecenia/generalnej na wystawianie gwarancji
- stosunku podstawowym



RYNEK GWARANCJI UBEZPIECZENIOWYCH – AKTUALNE TENDENCJE I RYZYKA Z PUNKTU WIDZENIA GWARANTA

Rynek gwarancji ubezpieczeniowych po II kwartałach 2019

- Wrażliwe branże i związane w tym ograniczenia gwarantowania
- Proces oceny Zleceniodawcy gwarancji - kontraktu i pozostałych ryzyk
- Kierunek i możliwości zabezpieczenia nowych ryzyk

Ocena ryzyka pod kątem możliwych czynności w stosunku podstawowym - Odpowiedzialność Gwaranta

- Wypowiedzenie i odstąpienie od umowy podstawowej
- Żądanie kar umownych
- Zmiany treści (aneksowanie) umowy podstawowej
- Zmiany podmiotowe w umowie podstawowej

Negocjacje treści gwarancji z Zamawiającym

- W jakim celu negocjować treść gwarancji z Zamawiającym?
- Na jakie elementy treści gwarancji nie ma zgody Gwaranta i dlaczego?
- Elastyczność zamawiającego w podejmowaniu negocjacji treści

ROLA I ZADANIA BROKERA W PROCESIE FUNKCJONOWANIA INSTRUMENTU GWARANCJI - TENDENCJE RYNKOWE

Doświadczenia Marsh

- Partnerzy Marsh i związane z nimi możliwości - wartość dodana dla Klientów.
- Poszukiwania pojemności poza granicami Polski.
- Tworzenie niestandardowych rozwiązań.

Dlaczego Broker - proces funkcjonowania instrumentu gwarancji w przedsiębiorstwie

- Profesjonalne przedstawienie interesów Klienta przez zakładami ubezpieczeń.
- Proces negocjacji warunków współpracy z zakładami ubezpieczeń.
- Obsługa umów generalnych i pojedynczych gwarancji - partnerstwo i zaangażowanie na każdym etapie współpracy.
- Kompleksowa obsługa roszczenia jako istotny element bieżącej obsługi Klienta.
- Doradztwo w zakresie dywersyfikacji produktu finansowego jakim jest gwarancja.

KANCELARIA SOŁTYSIŃSKI KAWECKI & SZŁĘZAK

Sołtysiński Kaweck i Szlęzak jest jedną z czołowych, niezależnych firm prawniczych w Polsce świadczących usługi prawne dla polskich i zagranicznych podmiotów gospodarczych. Kancelaria powstała w 1991 r. w Warszawie i obecnie zatrudnia ponad 150-osobowy zespół prawników, gwarantując swoim klientom najwyższy standard obsługi prawnej we wszystkich dziedzinach prawa związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej. Atutem kancelarii jest połączenie dogłębnej wiedzy z wieloletnim doświadczeniem i kreatywnością w doradztwie prawnym, które umożliwiają rozwiązywanie najtrudniejszych problemów prawnych pojawiających się przy prowadzeniu działalności gospodarczej.

<https://skslegal.pl/>



dr Marcin Olechowski

Partner kierujący praktyką prawa bankowego i regulacji usług finansowych.

Partner kierujący praktyką prawa bankowego i regulacji usług finansowych w kancelarii Sołtysiński Kaweck i Szlęzak. Adwokat z ponad 20-letnim doświadczeniem. Specjalizuje się w prawie cywilnym, zagadnieniach regulacyjnych rynku finansowego, prawnych aspektach bankowości korporacyjnej, konsumenckiej i transakcyjnej, oraz transakcjach dotyczących łączenia oraz nabywania spółek, w tym także w projektach prywatyzacyjnych. Jego specjalizacja obejmuje także arbitraż międzynarodowy (handlowy i inwestycyjny). Doradza w złożonych kwestiach regulacyjnych w zakresie prawa bankowego i instytucji finansowych. Wielokrotnie doradzał przy transakcjach fuzji i przejęć oraz przy transakcjach kredytowych. Wykładowca i autor licznych publikacji z zakresu prawa cywilnego i bankowego. Rekomendowany w międzynarodowych rankingach Chambers & Partners, IFLR 1000 oraz Legal 500.



Rafał Waszkiewicz

Partner, radca prawny

Partner, radca prawny. Specjalizuje się w rozwiązywaniu sporów. Kieruje praktyką kancelarii Sołtysiński Kaweck i Szlęzak w dziedzinie prawa procesowego. Zajmuje się postępowaniami przed sądami powszechnymi i arbitrażowymi, z zakresu prawa cywilnego, w tym sporami dotyczącymi realizacji dużych inwestycji budowlanych, w tym infrastrukturalnych. Doradza także w postępowaniach upadłościowych oraz w postępowaniach administracyjnych, w tym również przed sądami administracyjnymi. Rekomendowany w międzynarodowych rankingach Chambers & Partners oraz Legal 500.

KUKE S.A.

Od prawie 30 lat ubezpieczamy należności handlowe, czyli transakcje sprzedaży towarów i usług z odroczonym terminem płatności. Oferujemy paletę rozwiązań, pozwalających zabezpieczyć się przedsiębiorcom przed ryzykiem braku zapłaty przez ich kontrahentów. Udzielamy również gwarancje ubezpieczeniowe. Jesteśmy liderem rynku ubezpieczeń należności handlowych w wymianie z krajami o podwyższonym ryzyku. Jako jedyny podmiot w Polsce oferujemy ubezpieczenia eksportowe gwarantowane przez Skarb Państwa.

<https://www.kuke.com.pl/>



Robert Dębecki

Dyrektor Departamentu Gwarancji

Na rynku gwarancji ubezpieczeniowych od ponad 20 lat. Swoje życie zawodowe związał przede wszystkim z dwiema firmami WARTA i PZU. W PZU przez ostatnie 7 lat był Dyrektorem ds. Ryzyka Ubezpieczeń Finansowych. Od października 2017 r. Dyrektor Departamentu Gwarancji w KUK S.A.

MARSH POLSKA

Marsh, w Polsce od 1992 roku, należy do Grupy Marsh & McLennan Companies - światowego lidera oferującego specjalistyczne usługi oraz doradztwo w zakresie zarządzania ryzykiem. W Polsce Grupa zatrudnia ponad 1000 pracowników, rocznie plasuje ponad 1 300 000 000 zł składki ubezpieczeniowej brutto (dane za 2018 r.).

<https://www.marsh.pl>



Michał Talarski

Dyrektor Pionu Klientów Strategicznych

Z branżą ubezpieczeniową związany od ponad 20 lat. W Marsh odpowiada za koordynację i nadzór nad obsługą kluczowych Klientów strategicznych. Specjalizuje się w ryzykach majątkowych i specjalistycznych (technicznych). Jest Liderem Praktyki Gwarancyjnej, Budowlanej oraz Infrastrukturalnej w Marsh Polska.



Karolina Świtoń

Broker, Specjalizacja Gwarancje Ubezpieczeniowe

Na rynku gwarancji ubezpieczeniowych od 2017 roku. Z branżą finansową związana od 12 lat. Kariera zawodowa skupiona wokół rozwoju produktów finansowych oraz zespołów odpowiedzialnych za ich jakość i sprzedaż. W Marsh Polska obsługuje Klientów lokalnych i międzynarodowych działających w różnych branżach. Specjalizuje się w gwarancjach ubezpieczeniowych oraz ryzykach majątkowych.

GWARANCJE UBEZPIECZENIOWE: 10 PAŹDZIERNIKA 2019 ROKU

Centrum Prasowe Foksal
Dom Dziennikarza
Foksal 3/5
00-366 Warszawa

RSVP:
aleksandra.koczergo@marsh.com
do 4 października 2019 r.

Udział w konferencji jest bezpłatny. Liczba miejsc ograniczona - o zapisach decyduje kolejność zgłoszeń.

This is marketing material.

Niniejsza informacja stanowi materiał marketingowy Marsh Sp. z o.o. i nie może być traktowana jako oferta w rozumieniu przepisów Kodeksu cywilnego.

W celu zachowania zasad transparentności, uczciwości i zgodności z przepisami prawa proszę wziąć pod uwagę poniższe informacje. Jeśli Pani/Pan jest przedstawicielem instytucji administracji państwowej uprzejmie prosimy uzyskanie zgody na przedmiotowe zaproszenie z odpowiedniej jednostki organizacyjnej Pani/Pana instytucji. W przypadku braku takiej zgody będziemy wdzięczni za poinformowanie nas o tym fakcie i zwrot zaproszenia.

Jeżeli Pani/Pan jest przedstawicielem Spółki uprzejmie prosimy o poinformowanie czy przedmiotowe zaproszenie jest zgodne z zasadami obowiązującymi w Pani/Pana Spółce oraz zobowiązującymi przepisami prawa oraz uzyskanie zgody na przedmiotowe zezwolenie z odpowiedniej jednostki organizacyjnej Pani/Pana Spółki. W przypadku braku takiej zgody będziemy wdzięczni za poinformowanie nas o tym fakcie i zwrot zaproszenia.